



## Chronique de la vie au travail

# Les profits du chômeur



Après s'être enlisé dans les méandres du chômage, Xavier Carayon, 34 ans, a créé sa propre entreprise et lancé un logiciel pour aider... les demandeurs d'emploi.

« Comme mon frère, après mes études, j'ai rejoint l'entreprise familiale de BTP, dans une ville de 10 000 habitants du Tarn. Au bout de dix ans, j'ai voulu changer d'air. J'hésitais entre Paris et l'étranger, j'ai trouvé

plus prudent de commencer par Paris. Je me disais que trouver un emploi ne serait qu'une formalité: j'avais quand même été dirigeant d'entreprise. J'ai pris contact avec l'ANPE, attendu trois semaines mon premier rendez-vous, pour me faire rediriger vers l'Apec, "l'ANPE des cadres". Je ne savais même pas que ça existait. Nouveau rendez-vous fixé à l'horizon d'un mois.

« En attendant, j'ai décidé de commencer mes recherches. J'ai acheté trois annuaires de cabinets de recrutement, sélectionné les noms qui sonnaient bien et envoyé mon CV à 100 d'entre eux. Cent CV à photocopier (vous avez déjà fait 100 photocopies à la Poste à coups de pièces jaunes de 10 centimes?), 50 euros de timbres. Parce que chez moi, quand on recrutait, on demandait des lettres manuscrites. Je pensais qu'Internet c'était uniquement pour les branchés.

« Dans la lettre de motivation, j'ai fait tout ce qu'il ne fallait pas: j'ai enquillé toutes mes expériences professionnelles. Du commercial à la gestion, des relances au contrôle budgétaire, tout ce que vous faites réellement dans une PME. Et j'ai dit la vérité: "Je suis ouvert à tout." J'ai eu des réponses: toutes négatives.

« L'idée de monter mon entreprise me trottait dans la tête. Avec cette période de chômage, je venais de découvrir dans quel domaine: accompagner les chômeurs dans la myriade d'institutions consacrées à l'emploi. Je me suis installé chez moi, et en huit mois j'ai créé mon logiciel. J'envoie mon CV: un annuaire classé de 1600 cabinets de recrutement, un système d'envoi automatique de candidatures et de CV, des lettres types ou personnalisables, des conseils pour décortiquer et mieux répondre aux annonces d'emploi (1).

« Des copains chômeurs se sont "spécialisés" dans les stages de recherche d'emploi: ils les font tous. Ils en ont tiré des tuyaux que j'ai intégrés dans mon logiciel. Lors d'un stage à l'Apec, j'ai rencontré un chômeur venu de la com. On a sympathisé et il m'a fait mes jaquettes et mes slogans gratuitement. Il m'a présenté une amie, devenue mon attachée de presse. Au premier rendez-vous elle m'a dit: "On va faire un draft pour un save the date." J'ai compris plus tard que ça voulait dire: « Faire un brouillon pour une invitation à la presse... »

« Pour l'instant, j'ai vendu 250. J'envoie mon CV. C'est insuffisant, mais j'ai de bons retours. Je reçois des candidatures pour être embauché dans mon entreprise: j'ai même reçu celle d'un mécanicien poids lourd. »

Recueilli par SONYA FAURE

(1) [www.pilotecontact.fr](http://www.pilotecontact.fr)